

## Портрет Потенциального клиента для компании ... г. Тюмень



Критерии портрета	Комментарии маркетолога
<b>Юридическое лицо</b>	Маркетинг b2b
<b>Компании расположены в городах:</b> Новосибирск, Екатеринбург, Москва, Санкт-Петербург, Тюмень, Екатеринбург	
<b>География проблем:</b> Новосибирск, Екатеринбург, Москва, Санкт-Петербург, Тюмень, Екатеринбург	Юристы компании работают в командировках
<b>Орг. форма:</b> ОАО, гос. структуры	Серьезные директора, как правило старой формации
<b>Годовой оборот:</b> 30-40 млн/год	Соответствует нашему гонорару
<b>Отрасль:</b> нефтегазовая, банковская, застройщики, ЖКХ	Понимаем где искать клиентов
<b>Пол руководителя:</b> не имеет значения	
<b>Возраст руководителя:</b> не имеет значения	
<b>Какие у него проблемы?</b> Дебиторская задолженность превышает 10 млн руб.	У нас есть 2 варианта решения
<b>Какое идеальное решение этих проблем?</b> Взыскать долг в кратчайшие сроки без участия в процессе, без внесения предоплаты, потому что иногда долги кажутся безнадежными.	- оплата наших услуг по факту - процесс без вашего участия
<b>Где проводит время ваш клиент?</b>	Форумы, специализированные выставки, разные государственные мероприятия.
<b>Чего боится?</b>	Что долги повесят на него, или что снимут с должности